



## BIEN TRANSMETTRE VOTRE ENTREPRISE – TPE/PME



### OBJECTIFS

- **L'objectif principal de cette formation est d'acquérir les outils méthodologiques qui favoriseront la transmission.**
- **Appréhender** les différentes étapes de la cession
- **Positionner** le juste prix de cession de son entreprise
- **Connaitre** la fiscalité liée à la cession, donation et succession
- **Identifier** le schéma juridique et fiscal de cession adapté à sa structure, son activité et son cas personnel

### LES + DE LA FORMATION

*Les formations sont réalisées par des professionnels de la transmission. Un volume important de la formation est consacré à la mise en pratique. La CCI de l'Oise dispose de conseillers spécialisés pouvant vous accompagner et vous conseiller en entreprise. CCI FORMATION est certifié ISQ-OPQF, et est enregistré sur Datadock.*

### PUBLIC

- Toutes personnes ayant un projet de cession d'entreprise
- Chefs d'entreprise

### PRÉ-REQUIS

- Aucun



## MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

- **Formation inter-entreprises**
- Pédagogie active favorisant le partage d'expérience
- Mises en situation sur des cas pratiques
- Support de formation : documentation synthétique remise aux stagiaires



## DURÉE DE LA FORMATION

- 2 jours soit 14 heures



## DATES ET LIEUX

- Les lundis 25 Janvier et 1<sup>er</sup> Février 2021
- Lieu : CCI Beauvais



## COÛT DE LA FORMATION

- 650 € net de TVA par participant



## ÉVALUATION

- Attestation de formation individuelle



## PROGRAMME

### JOUR 1

#### Pourquoi transmettre ?

##### Organisation de la cession :

- Anticiper
- à qui transmettre ?
- quels conseils ?

##### Rappels comptables et financiers

##### Bien comprendre vos comptes et votre liasse fiscale

##### Évaluation de l'entreprise :

- Quelle méthode ?
- Les erreurs à ne pas commettre
- Ne pas confondre valeur et prix

##### Cession des titres de la société : quelles possibilités et quelle stratégie ?

### JOUR 2

##### Organisation juridique de la transmission :

- Lettre d'intention
- Protocole d'accord
- Closing
- Garantie d'actif et de passif
- Le bail commercial, les contrats
- Les clauses d'earn
- Le financement et le crédit vendeur

##### Optimisation fiscale de la cession :

- Cession des droits sociaux
- Transmission à titre gratuit ou à titre onéreux
- Régimes d'exonération
- Rôle de la holding
- Stratégies d'optimisation dans un groupe familial