

## FORMATION REPRISE D'ENTREPRISE

# « L'Essentiel de la Reprise en 3 Etapes »

Maximisez vos chances de succès pour votre reprise ! Vous voulez maîtriser la démarche, structurer un projet solide et analyser les opportunités avec méthode et efficacité.

Une formation rapide et complète pour accélérer et sécuriser votre projet.



### Public

Toute personne envisageant **de reprendre une entreprise ou un fonds de commerce**, quel que soit l'état d'avancement de son projet.



### Prérequis

Maîtriser les bases de la gestion et du fonctionnement d'une entreprise



### Durée

- 21 heures sur 3 jours
- Du vendredi au mardi suivant
- De 9h à 12h30 et de 14h à 17h30



### Intervenants

- Des conseillers spécialisés en reprise d'entreprise de votre CCI
- Des experts (expert-comptable, banquier, avocat...)
- Un cédant ou Repreneur témoin



### Résultats

- 100% des répondants à l'enquête de satisfaction se disent satisfaits voire très satisfaits depuis 2021
- 80% des entrepreneurs accompagnés mettent en œuvre leur projet contre 40% pour les non-accompagnés

### Objectifs

A la fin de la formation, vous aurez les compétences pour :

- Concevoir et mettre en œuvre un projet de reprise en cohérence avec vos objectifs, vos ressources et avec le marché
- Rencontrer et diagnostiquer efficacement des entreprises à céder
- Trouver les financements et le montage juridique optimal pour concrétiser rapidement

### Points forts de la formation

**Le positionnement entrepreneurial clair :**

- Validez votre choix de devenir repreneur en vous confrontant aux bonnes pratiques du métier
- Acquérez les connaissances au fil de l'avancement du projet

**Le focus sur les facteurs clés de succès :**

A la fin de cette formation, vous maîtriserez :

- Le processus de reprise dans ses différentes dimensions
- Les clés d'un positionnement efficace de repreneur
- Les méthodes et outils pour accéder aux opportunités de reprise
- Les techniques de Diagnostic et d'Evaluation de l'entreprise.
- La relation avec les cédants et la dimension humaine du projet
- Le fondamentaux de réalisation d'un Business Plan.

**La pédagogie orientée action :**

- **La découverte et le décryptage** : des intervenants professionnels et experts du métier décrypteront avec vous chacun des thèmes.
- **L'action** : pendant la formation, vous mettrez en œuvre les méthodes et les outils essentiels pour construire votre projet.
- **L'échange entre pairs** : vous profiterez de la formation pour intégrer la communauté des repreneurs et développer votre réseau avec les autres participants et les différents intervenants.
- **La consolidation des compétences** par des exercices, des mises en situation et une évaluation finale qui vous permettra de faire le point sur votre projet.
- **L'accompagnement post-formation** : vous pourrez profiter, à l'issue de la formation d'un accompagnement personnalisé pour réaliser le projet et vous accédez de façon privilégiée aux opportunités de cessions du réseau des CCI

## Programme

Durant la formation, vous découvrirez à mesure de votre progression dans le projet, les méthodes et les outils propres à chacune des étapes du processus de reprise :

### ETAPE 1 : La cohérence du projet et la recherche de cibles

- Les étapes de la reprise, la durée, les impacts, les acteurs, les contraintes, le marché (les cédants et leurs motivations, la coopération entre repreneurs, le temps...)
- La formalisation d'un projet de reprise en cohérence avec ses propres motivations, valeurs, objectifs, ambitions et sa vision pour un positionnement clair et efficace
- Le ciblage, l'adéquation avec le projet et l'élaboration d'une stratégie de recherche
- L'identification et la constitution d'un réseau de conseils et de prescripteurs de cibles

### ETAPE 2 : Le diagnostic et la valorisation de l'entreprise

- L'analyse du contexte de son futur secteur d'activités (la filière), les différents acteurs (clients, fournisseurs, concurrents) de son environnement économique
- Les diagnostics internes de l'entreprise (stratégie, marketing, RH, juridique...)
- Les principes de l'analyse financière et l'évaluation de la valeur de l'entreprise

### ETAPE 3 : La relation avec le cédant et le processus juridico-financier

- La compréhension de la psychologie du cédant pour échanger et négocier
- La construction du processus juridique et le montage juridico-social-fiscal pour éviter les risques
- L'élaboration du business plan de reprise et la recherche des financements
- L'organisation de la passation avec le cédant (les pièges à éviter, les points de la réussite, modalités d'accompagnement, impact de l'accompagnement)

## Moyens et outils pédagogiques

- Formation collective en présentiel, Vidéo-projection, paperboard, supports de formation...
- La formation s'appuie essentiellement sur des mises en pratique. Il est donc recommandé de vous familiariser avec les différents sujets travaillés en formation avant la session
- Travail personnel et en équipe
- L'accès à CCI Business Builder, une application ressource pour vous aider à construire votre projet



#### Calendrier

- Du 6 au 10 février 2026 à Marseille
- Du 29 mai au 2 juin 2026 à Aix-en-Provence
- Du 25 au 29 septembre 2026 à Marseille
- Du 4 au 8 décembre 2026 à Aix-en-Provence

Possibilité de répartir sur plusieurs sessions



#### Lieu

- AIX-EN-PROVENCE – 11 cours Gambetta
- MARSEILLE - Palais de la Bourse – 9, La Canebière



#### Tarif

690 € TTC pour les 3 jours ou 330 € TTC par module (jour) de formation



#### Contact et Inscription

CCI AIX-MARSEILLE-PROVENCE  
Nadine KHALIL – 04 91 39 34 65  
[nadine.khalil@cciaamp.com](mailto:nadine.khalil@cciaamp.com)

## Pour aller plus loin :

- *Rejoignez la communauté des Repreneurs d'entreprises de Provence sur LinkedIn*
- *Identifiez des entreprises à reprendre sur la bourse d'annonces transentreprise.com*
- *Accédez à des conseils, des astuces et des pitchs sur notre site web cciaamp.com*

