

FORMATION REPRISE D'ENTREPRISE

« L'Essentiel de la Reprise en 3 Etapes »

Maximisez vos chances de succès pour votre reprise ! Vous voulez maîtriser la démarche, structurer un projet solide et analyser les opportunités avec méthode et efficacité.

Une formation rapide et complète pour accélérer et sécuriser votre projet.



Public

Toute personne envisageant **de reprendre une entreprise ou un fonds de commerce**, quel que soit l'état d'avancement de son projet.



Prérequis

Maîtriser les bases de la gestion et du fonctionnement d'une entreprise



Durée

- 21 heures sur 3 jours
- Du vendredi au mardi suivant
- De 9h à 12h30 et de 14h à 17h30



Intervenants

- Des conseillers spécialisés en reprise d'entreprise de votre CCI
- Des experts (expert-comptable, banquier, avocat...)
- Un cédant ou Repreneur témoin



Résultats

- 100% des répondants à l'enquête de satisfaction se disent satisfaits voire très satisfaits depuis 2021
- 80% des entrepreneurs accompagnés mettent en œuvre leur projet contre 40% pour les non-accompagnés

Objectifs

A la fin de la formation, vous aurez les compétences pour :

- Concevoir et mettre en œuvre un projet de reprise en cohérence avec vos objectifs, vos ressources et avec le marché
- Rencontrer et diagnostiquer efficacement des entreprises à céder
- Trouver les financements et le montage juridique optimal pour concrétiser rapidement

Points forts de la formation

Le positionnement entrepreneurial clair :

- Validez votre choix de devenir repreneur en vous confrontant aux bonnes pratiques du métier
- Acquérez les connaissances au fil de l'avancement du projet

Le focus sur les facteurs clés de succès :

A la fin de cette formation, vous maîtriserez :

- Le processus de reprise dans ses différentes dimensions
- Les clés d'un positionnement efficace de repreneur
- Les méthodes et outils pour accéder aux opportunités de reprise
- Les techniques de Diagnostic et d'Evaluation de l'entreprise.
- La relation avec les cédants et la dimension humaine du projet
- Le fondamentaux de réalisation d'un Business Plan.

La pédagogie orientée action :

- **La découverte et le décryptage** : des intervenants professionnels et experts du métier décrypteront avec vous chacun des thèmes.
- **L'action** : pendant la formation, vous mettrez en œuvre les méthodes et les outils essentiels pour construire votre projet.
- **L'échange entre pairs** : vous profiterez de la formation pour intégrer la communauté des repreneurs et développer votre réseau avec les autres participants et les différents intervenants.
- **La consolidation des compétences** par des exercices, des mises en situation et une évaluation finale qui vous permettra de faire le point sur votre projet.
- **L'accompagnement post-formation** : vous pourrez profiter, à l'issue de la formation d'un accompagnement personnalisé pour réaliser le projet et vous accéderez de façon privilégiée aux opportunités de cessions du réseau des CCI

Programme

Durant la formation, vous découvrirez à mesure de votre progression dans le projet, les méthodes et les outils propres à chacune des étapes du processus de reprise :

ETAPE 1 : La cohérence du projet et la recherche de cibles

- Les étapes de la reprise, la durée, les impacts, les acteurs, les contraintes, le marché (les cédants et leurs motivations, la coopération entre repreneurs, le temps...)
- La formalisation d'un projet de reprise en cohérence avec ses propres motivations, valeurs, objectifs, ambitions et sa vision pour un positionnement clair et efficace
- Le ciblage, l'adéquation avec le projet et l'élaboration d'une stratégie de recherche
- L'identification et la constitution d'un réseau de conseils et de prescripteurs de cibles

ETAPE 2 : Le diagnostic et la valorisation de l'entreprise

- L'analyse du contexte de son futur secteur d'activités (la filière), les différents acteurs (clients, fournisseurs, concurrents) de son environnement économique
- Les diagnostics internes de l'entreprise (stratégie, marketing, RH, juridique...)
- Les principes de l'analyse financière et l'évaluation de la valeur de l'entreprise

ETAPE 3 : La relation avec le cédant et le processus juridico-financier

- La compréhension de la psychologie du cédant pour échanger et négocier
- La construction du processus juridique et le montage juridico-social-fiscal pour éviter les risques
- L'élaboration du business plan de reprise et la recherche des financements
- L'organisation de la passation avec le cédant (les pièges à éviter, les points de la réussite, modalités d'accompagnement, impact de l'accompagnement)

Moyens et outils pédagogiques

- Formation collective en présentiel, Vidéo-projection, paperboard, supports de formation...
- La formation s'appuie essentiellement sur des mises en pratique. Il est donc recommandé de vous familiariser avec les différents sujets travaillés en formation avant la session
- Travail personnel et en équipe
- L'accès à CCI Business Builder, une application ressource pour vous aider à construire votre projet



Calendrier

- Du 6 au 10 février 2026 à Marseille
- Du 29 mai au 2 juin 2026 à Aix-en-Provence
- Du 25 au 29 septembre 2026 à Marseille
- Du 4 au 8 décembre 2026 à Aix-en-Provence

Possibilité de répartir sur plusieurs sessions



Lieu

- AIX-EN-PROVENCE – 11 cours Gambetta
- MARSEILLE - Palais de la Bourse – 9, La Canebière



Tarif

690 €TTC pour les 3 jours ou 330 € TTC par module (jour) de formation



Contact et Inscription

CCI AIX-MARSEILLE-PROVENCE
Nadine KHALIL – 04 91 39 34 65
nadine.khalil@cciamp.com

Pour aller plus loin :

- Rejoignez la communauté des **Repreneurs d'entreprises de Provence** sur LinkedIn
- Identifiez des d'entreprises à reprendre sur la bourse d'annonces transentreprise.com
- Accédez à des conseils, des astuces et des pitches sur notre site web cciamp.com

